

Sponsorcommissie en WBC

De sponsor- en Woeste Business Club commissies maken zich op voor een nieuw golfseizoen. Daar hoort natuurlijk de bedrijvencompetitie van de Woeste Business Club bij. Daarnaast staan er dit jaar ook een aantal 'specials' op de agenda. De kalender van de WBC voor 2024 ziet er als volgt uit:

18 maart: WBC special:

opwarmen met ballen – introductiewedstrijd op de driving range

8 april: opening Woeste Business Club (zonder introducés)

29 april: 1ste WBC wedstrijd (met introducés)

27 mei: 2de WBC wedstrijd (met introducés)

Begin juni: WBC special: bedrijfsbezoek (nadere info volgt)

24 juni: 3de WBC wedstrijd (met introducés)

15 juli: WBC special: midzomernachtien (nadere info volgt)

19 augustus: 4de WBC wedstrijd (met introducés)

23 september: 5de WBC wedstrijd (slot, met introducés)

4 oktober: Sponsordag (alleen voor sponsoren)

Ben je nieuw op de Woeste Kop en zakelijk actief? Wil je kennismaken met de Woeste Business Club? Dan ben je uitgenodigd om vrijblijvend deel te nemen aan één van onze activiteiten (*met uitzondering van de sponsordag*). Neem hiervoor contact op met de sponsorcommissie via sponsoring@dewoestekop.nl

Op basis van de evenementenkalender voor 2024 mag duidelijk zijn dat we deze winter niet stil hebben gezeten. Zo hebben we ons als sponsorcommissie gebogen over onze visie en missie en de slogan van de Woeste Business Club vernieuwd: *'golfen met klasse, netwerken met stijl.'*



Op de foto staand vlnr: Joeri Zoon, Patricia van Damme, Carl de Booij en Karine van den Mooter.
Zittend: Carlo de Kraker (voorzitter)

Wij geloven in de versterkende kracht van samenwerking tussen bedrijfsleven en onze golfclub. We verbinden de belangen van onze sponsoren en WBC-leden aan die van onze club en creëren hiermee een win-win voor alle betrokkenen.

En dat we daar niet alleen in staan blijkt wel uit de aanhoudende steun van een groot aantal sponsors. Daarnaast verwelkomen we dit jaar een aantal nieuwe sponsors, waaronder zelfs 2 hoofdsponsors.

Te beginnen met een nieuwe hoofdsponsor: **Cordeel Nederland BV**



Cordeel is een onafhankelijke bouwpartner die gelooft in persoonlijke service en langdurige relaties. Vanuit meerdere vestigingen, waaronder één in Terneuzen, bouwt Cordeel bijna alles. Zowel woning- als utiliteitsbouw. Ze zijn actief in de industrie & petrochemie, logistiek, kantoorbouw, civiele en waterbouwkundige werken, scheepswerven, cultuur, zorg, sport en onderwijs. Allemaal duurzame gebouwen en constructies, waar ze met passie en vakmanschap aan werken. Cordeel biedt maatwerkoplossingen voor nieuwbouw, renovatie en onderhoud. Integraal betrokken van het prilste idee tot oplevering en onderhoud. Ze werken op basis van vertrouwen en partnerschap. Vaak gaat de relatie met hun klanten jaren terug. Namens de Woeste Kop hopen we natuurlijk op eenzelfde langdurige partnerschap. We kijken uit naar de eerste kennismaking.



Als tweede hoofdsponsor verwelkomen we **Rekodo BV**. Deze naam zal bij de meesten van jullie niet meteen een belletje doen rinkelen, echter zal dat niet gelden voor de naam Christian den Doelder. Na de verkoop van Den Doelder Pallets richt Christian zich, samen met zijn partners, vanuit Rekodo op het verrijken van zowel lokale gemeenschappen als hun omgevingen. Hun kerntaak is het realiseren van duurzame, vernieuwende projecten in vastgoed die een constructieve bijdrage leveren aan de samenleving. Voorbeelden van lopende projecten zijn de revitalisering van het Arsenaal en Markt 6 in Terneuzen en Scheldekade 10 in Breskens. Hoewel we Den Doelder Pallets als A-sponsor verliezen, zijn we heel erg blij met Rekodo als nieuwe hoofdsponsor.

Nieuwe A-sponsors:



Coatinc Nederland BV, vertegenwoordigd door Marcel Bedee

Coatinc is een van oorsprong Duits familiebedrijf met een lange historie. The Coatinc Company combineert de oppervlaktetechnieken thermisch verzinken (normale temperatuur verzinken, hoge temperatuur verzinken en centrifugaal verzinken), poedercoaten, anodiseren en natlakken met een groot aantal gerelateerde diensten. Het scala aan diensten begint met het advies en verloopt via alle volgende processtappen, inclusief pre-processing tot en met de verpakking. Daarnaast is er een uitgebreide logistiek, inclusief digitaal goederen- en exportbeheer.



Comm-Co BV, vertegenwoordigd door eigenaar en oprichter Jacques Duerrinck.

Comm-Co, opgericht in 1992 in Hulst, is met haar merkwebsite www.atexshop.com een toonaangevende value-added reseller (VAR) en managed service provider voor informatietechnologie (IT)-oplossingen en gespecialiseerd in de wereldwijde verkoop van telecommunicatie. Hun aanpak bestaat uit het begrijpen van de zakelijke behoeften van hun klanten, het ontwikkelen van IT-oplossingen en innovaties die precies aansluiten op deze behoeften en het implementeren van deze oplossingen op tijd en binnen het budget. Met andere woorden, Comm-Co streeft ernaar om technologische oplossingen te creëren die perfect passen bij wat u vandaag en morgen wilt bereiken. Dit noemen zij 'engineering klantsucces'.



Ghent Transport & Storage NV, vertegenwoordigd door Wim Tavernier

Gent Transport & Opslag (GTS), operationeel sinds 1985, heeft een stevige reputatie opgebouwd als één van de toonaangevende terminaloperatoren in de haven van Gent.

Als onafhankelijk familiebedrijf is Gent Transport & Opslag trots op haar flexibiliteit en een hoog niveau van klantenservice. Haar personeel is gemotiveerd en toegewijd om u een persoonlijke en professionele service te bieden, afgestemd op uw specifieke wensen. GTS is gespecialiseerd in de behandeling en opslag van droge en vloeibare bulkclading en levert een breed scala aan havengerelateerde diensten.



LetselVerhalen, vertegenwoordigd door Judith Dingemans

LetselVerhalen wil ten behoeve van slachtoffers van letselschade op onderscheidende wijze bijdragen aan de verbetering van de levenskwaliteit van haar cliënten. LetselVerhalen ontzorgt en draagt bij aan het realiseren van een nieuw toekomstperspectief, door de met name juridische en financiële belangen van letselschadecliënten te behartigen en veilig te stellen, onafhankelijk en betrokken.

LetselVerhalen onderscheidt zich door werkelijk oor en oog te hebben voor het verhaal van de cliënt. Daartoe nemen wij de tijd, en geven wij persoonlijke aandacht aan onze cliënt. LetselVerhalen richt zich op het samen met haar cliënt realiseren van een eerlijke schadevergoeding, voor het veilig stellen van een zorgeloze toekomst. LetselVerhalen ondersteunt de cliënt daarbij nadrukkelijk ook in aspecten als reïntegratie op de arbeidsmarkt, en door het vervullen van een regiefunctie in het totale schaderegelingsproces.

Door betrouwbaar, betrokken, professioneel en slagvaardig op te treden worden de belangen van de cliënten optimaal behartigd.

Tot slot verwelkomen we LSc Maintenance & Procurement als A-sponsor, waarmee Leendert Schouten al een aantal jaren lid was van de Woeste Business Club. Een mooie upgrade! Leendert is actief in de industriële sector en waarborgt in deze rol de operationele continuïteit van een organisatie door ervoor te zorgen dat de benodigde middelen beschikbaar zijn en goed worden onderhouden.

De sponsorcommissie en de dames van de wedstrijdleiding zijn er klaar voor en hebben er zin in! Graag tot ziens bij de Woeste Business Club!